

À VENDRE

Rez commercial



PRIX DEMANDÉ

295 000 €



Avenue Adolphe Buyl 9
1050 Ixelles



Surface habitable de 83 m²



Retrouvez le bien sur
notre site !



Julien

Conseiller Immobilier
Courtier IPI 516878



Votre conseiller We Invest vous accompagne de A à Z dans tous vos projets immobiliers. Collaborer avec une agence immobilière We Invest c'est vous assurer la garantie d'un accompagnement personnalisé et professionnel dans l'achat et/ou dans la vente de votre bien.

Des questions sur votre projet immobilier ? Nous avons les réponses !

We Invest
Bruxelles-Est



0460 24 17 31
02 318 62 66



julien.cocq@weinvest.be
bruxelles@weinvest.be



Place Communale d'Auderghem 1
1160 Auderghem

Caractéristiques

We Invest a le plaisir de vous présenter ce superbe rez-de-chaussée commercial de 83 m², idéalement situé sur l'avenue Adolphe Buyl, une artère dynamique et très passante.

Ce bien se compose de trois espaces commerciaux communicants (20 m², 18 m² et 24 m²), offrant une belle flexibilité d'aménagement selon vos besoins. À l'arrière, une agréable terrasse de 26 m² prolonge l'espace et ouvre de nouvelles possibilités d'exploitation.

Un niveau en sous-sol de 38 m² complète l'ensemble, équipé d'un WC, parfait pour un espace de stockage, une salle de réunion ou un bureau supplémentaire.

Ce commerce bénéficie d'une grande vitrine assurant une visibilité maximale et d'une excellente luminosité naturelle. Il s'adapte parfaitement à de nombreux types d'activités : commerce de détail, professions libérales, espace de soins, showroom, etc.

Informations pratiques et techniques :

Surface totale : 83 m² en rez + 38 m² de cave + 26 m² de terrasse

Contrôle électrique en cours (rapport attendu sous peu)

Acte de base (division de l'immeuble) en cours – une clause peut être prévue dans le compromis (si besoin), finalisation prévue à l'acte au plus tard

Revenu cadastral à communiquer

Renseignements urbanistiques demandés à la commune

Un bien rare sur le marché, offrant visibilité, potentiel et emplacement stratégique dans un quartier vivant et recherché.

Contactez-nous pour plus d'informations ou planifier une visite.

Informations générales

| | |
|-----------------------|----------------|
| Disponibilité | 02-06-2025 |
| Type de propriété | Rez commercial |
| Année de construction | 1970 |
| État du bâtiment | Bon |
| Nombre de façades | 2 |
| Largeur de vitrine | 5 m |

Intérieur

| | |
|---------------------|-------|
| Nombre de pièces | 5 |
| Surface habitable | 83 m² |
| Nombre de toilettes | 1 |
| Nombre de cuisines | 1 |
| Nombre de caves | 1 |

Installations

| | |
|------------------------------|---|
| Raccordement à l'électricité | ✓ |
| Raccordement à l'eau | ✓ |
| Raccordement aux égouts | ✓ |
| Cuisine super-équipée | ✓ |
| Accès aux PMR | ✓ |

Énergie

| | |
|--|---------|
| Statut de conformité de la cuve à mazout | Inconnu |
| Châssis en PVC | ✓ |
| Chauffage au gaz | ✓ |
| Chauffage individuel | ✓ |
| Double vitrage | ✓ |

Caractéristiques

Prescriptions urbanistiques

Type de zone inonable

Pas situé en zone inonable

Finances

Soumis à la TVA

Non

Photos



Photos



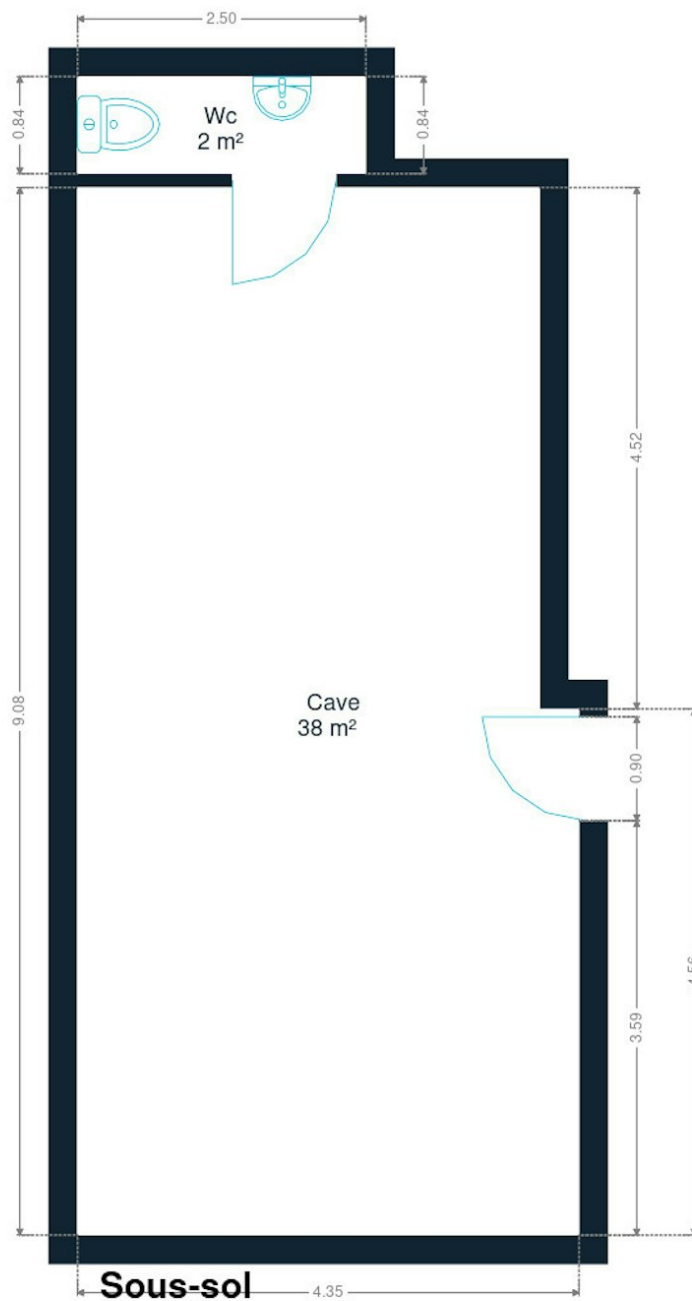
Plan



Les plans sont soumis à titre informatif et non contractuels.

Petit conseil : les mesures ne sont pas toujours parfaites à 100%. Une marge d'erreur doit être prise en compte. Donc, avant de jouer au casse-tête avec votre armoire préférée, prévoyez une petite marge de sécurité !

Plan



Les plans sont soumis à titre informatif et non contractuels.

Petit conseil : les mesures ne sont pas toujours parfaites à 100%. Une marge d'erreur doit être prise en compte. Donc, avant de jouer au casse-tête avec votre armoire préférée, prévoyez une petite marge de sécurité !

Nos conseils pour une visite réussie

AVANT LA VISITE



Parcourez attentivement cette **brochure** explicative du bien, vous y trouverez toutes les informations nécessaires pour vous assurer que vos critères essentiels sont bien cochés. Il est également fortement conseillé de déjà prendre vos dispositions auprès votre banquier afin de connaître votre capacité d'emprunt afin d'être, si nécessaire, réactif.



ENVIRONNEMENT

Le jour J, rendez-vous un peu plus tôt sur place pour vous **familiariser avec le quartier**. Contrôlez la proximité des commerces, transports et services, si c'est important pour vous. N'hésitez pas à **interroger les voisins**, qui n'ont aucun intérêt à vous survendre le quartier et pourront honnêtement répondre à vos questions.

STRUCTURE DU BÂTIMENT



Depuis l'extérieur, vérifiez l'état de la façade, du toit, des châssis et vitrages. À l'intérieur, contrôlez l'état des murs porteurs. Notez qu'une petite fissure n'est pas inquiétante car tous les bâtiments bougent avec les années. En cas d'humidité, veillez à faire la distinction entre celle due à une mauvaise aération et l'humidité structurelle.



AMÉNAGEMENT

Assurez-vous que la taille et l'agencement des pièces soit en adéquation avec vos besoins. Repérez les espaces dédiés rangement et pensez aux **possibilités d'aménagement du sous-sol et du grenier** mais aussi aux équipements disponibles pour votre voiture/vélo.

COMMODITÉS



Lors de la visite, pensez à vérifier la pression de l'eau ainsi que la conformité du système électrique. Contrôlez également la présence suffisante de prises électriques, d'arrivées d'eau (notamment pour la machine à laver) et de connexions internet/téléphone/télévision. Finalement, vérifiez l'isolation acoustique ainsi que la qualité du système de ventilation.



CONSOMMATION ÉNERGÉTIQUE

Prenez connaissances des performances énergétiques et des solutions d'économie d'énergie mises en place. Pour ce faire, **le certificat PEB sera votre meilleur allié !** Il vous fournira une idée claire sur l'état et l'âge des différents systèmes, du toit, de l'isolation ou encore du type de vitrage. Vous y trouverez aussi de précieuses recommandations.

DOCUMENTATION



Il peut être utile d'avoir accès à une série de documents qui vous donneront une idée sur l'historique du bâtiment, comme le **Dossier d'Intervention Ulérieur** qui reprend l'ensemble des travaux effectués par le propriétaire. Un passage par la commune vous permettra de récolter toutes les informations utiles !



POUR LES COPROPRIÉTÉS


Si le bien fait partie d'un immeuble à appartements, on parle de copropriété. Il y alors des **charges communes** à payer (fonds de roulement et de réserve). Renseignez-vous sur les frais inclus dans ces charges : uniquement l'entretien des communs ou également certaines provisions pour vos consommations personnelles ? Pour un achat éclairé, demandez les PV des précédentes AG afin de savoir quels travaux sont prévus/à prévoir.



Calculer les frais de votre achat

EN PLUS DU PRIX D'ACHAT

Lorsque vous faites l'acquisition d'une propriété, **le prix de vente sera toujours additionné de taxes et frais annexes**, appelés "frais d'achat". Les frais sont composés des droits d'enregistrement, frais de dossier et des frais de notaire liés à l'achat. Il faudra ajouter des frais de notaire liés au crédit hypothécaire si vous financé votre achat avec un crédit.

 Le site notaire.be propose un estimateur de frais en ligne, mais vous devrez toujours vous renseigner auprès de votre notaire pour connaître le montant total exact.

Scannez-moi



Plus d'informations sur l'achat ?

Notre blog, rédigé par des experts de l'immobilier, vous aidera à démarrer votre premier achat immobilier du bon pied.

weinvest.be *Le blog !*

Les étapes d'achat d'un bien immobilier

1. BUDGET

En fonction de vos revenus et de vos économies (les "fonds propres") la banque va déterminer votre "capacité d'emprunt", c'est à dire le montant maximal du crédit.

3. OFFRE

Une fois le bien de vos rêves trouvé, vous rédigez une offre au propriétaire, qui lui notifie votre intérêt d'acheter à un prix donné et dans des conditions déterminées.

5. FINANCEMENT

Différents types de crédits hypothécaire existent. En négociant auprès de plusieurs banques, vous obtiendrez le crédit le plus avantageux pour votre situation. Une fois l'offre de prêt formelle obtenue, le compromis peut être signé.

7. SIGNATURE COMPROMIS

Une fois le compromis rempli et accepté par les parties, vous le signez chez le notaire du vendeur ou dans votre agence immobilière. La signature se fait en général dans le mois qui suit l'offre.

+ Vous payez une garantie équivalente à 5 ou 10% du prix de vente.

9. SIGNATURE DE L'ACTE

Maximum 4 mois après le compromis a lieu la signature de l'acte, chez votre notaire. C'est le moment où vous recevez les clés et devenez propriétaire.

+ Vous payez le solde, les frais de notaire et les coûts de l'acte.

2. RECHERCHE

Vous pouvez entamer vos recherches. Encodez vos critères sur les plateformes immobilières (immoweb, immovlan,...) et/ou les communiquez-les aux agences immobilières locales afin d'être notifié lorsqu'un bien est mis en vente.

4. NÉGOCIATION

Le propriétaire peut accepter votre offre, la refuser voir vous faire une contre-proposition (à accepter ou refuser en retour). Une fois les négociations abouties et l'offre contresignée, la vente est scellée.

6. COMPROMIS

Le compromis est le premier contrat formalisant l'engagement de vente. C'est soit le notaire soit l'agence immobilière qui va le rédiger.

8. RECHERCHES NOTARIÉES

Les notaires vont rassembler les documents et effectuer les recherches administratives, hypothécaires et fiscales auprès des administrations concernées. Une fois toutes les informations collectées, la date de signature peut être fixée.

10. TITRE DE PROPRIÉTÉ

Votre notaire transmet l'acte signé au bureau des hypothèques pour y être enregistré. Quelques semaines plus tard, il recevra le titre de propriété portant les cachets de l'administration fiscale, conservera l'original et vous transmettra une copie.

Acheté!

